

从休学到复学,从尝试智能插座项目到经营酸奶品牌…… 大学生邱龙华点燃创业梦

文/本报记者 乔宇 罗汉章
图片 视频/本报记者 宁睿

文案撰写、新品研发和推广、粉丝群维护……每天上午9时,邱龙华都会准时出现在吉林大学珠海学院创业孵化基地的办公室内。作为团队负责人的邱龙华虽然没有被分到具体工作,但实际上是事事都要操心。团队办公室的白板上,列着“双十二”、冬至等多个重要时间节点,市场营销专业的邱龙华很看重节日效应。

刚刚过去的2018年对邱龙华意义重大。2018年3月份,休学创业一年的他带着创业的收获,重新回到学校继续完成学业;半年后,又正式接手了学校的创业项目——吉珠酸奶。从休学到复学、从智能插座到酸奶,邱龙华一直在为高中毕业后就有的创业梦坚守着。



邱龙华查看店内情况。

高中毕业 就做起老板梦

今年23岁的邱龙华是福建宁德人,他早在高中毕业后就确立了要创业的目标。他笑着告诉记者,当年填报志愿的时候,他还特地在网上查了哪个专业当老板的比较多,“后来我发现是市场营销,于是报了个专业”。当时学理科的邱龙华一心想填报沿海城市的高校,但是既开设了市场营销专业,又招收理科生的学校比较少。在深思熟虑之后,他还是坚定了自己的目标,以接近“一本线”的成绩填报了吉林大学珠海学院,并被顺利录取。

兴趣是最好的老师,刚上大一的邱龙华没有经历迷茫期,就快速进入了自己的节奏。那时的邱龙华有些内向,加上普通话不标准,不怎么敢当众说话。他深知这是创业的大忌,于是开始每天早上到天台大声朗读,纠正自己的普通话,锻炼自己的胆量。在学习上,他也格外用功,仅在大一一年就几乎自学完了所有的必修课程。

邱龙华的努力也得到了丰厚的回报。他的团队在第一届、第二届中国“互联网+”大学生创新创业大赛等各类国家级、省级“双创”类大赛中均有所斩获。邱龙华告诉记者,这很大程度上得益于从国家到学校各个层面对于“双创”的重视,学校提供了场地和指导老师等方面的支持,“我的指导老师对我很用心也很严格,凡是遇到重大赛事,几乎每天都会指导我进行模拟项目路演”。此外,珠海市和金湾区分别在学校设立了市级、区级大学生创业孵化基地,在大学生身边营造了浓厚的创业氛围。

休学创业一年 更加有经验



邱龙华说,2018年对自己意义重大。

智能插座是邱龙华从大一就开始关注的一个项目。因为其团队规模比较小,这个项目他们一直坚持做了好几年。2017年3月份,作为团队负责人,为了专心做好对接市场等工作,邱龙华选择了休学创业。慢慢地,邱龙华发现,智能插座的产品实物研发周期对于小团队而言太长,成本也太高,于是他们转而卖技术、卖服务方案。这在外人看来或许是一种无奈,但邱龙华认为,这是难得的宝贵经验。

2018年3月份,其团队在改变策略后逐步进入正轨,邱龙华也腾出了时间和精力,他想继续完成学业。回到学校后,吉林大学珠海学院创业项目——吉珠酸奶的团队找到了邱龙华,并邀请他加入。邱龙华在对吉珠酸奶的原料品质、市场需求等进行充分调研后决定接手该项目,“其实更打动我的是,这是一个带着我们学校名字的品牌”。

2018年4月份,邱龙华想办法拓宽吉珠酸奶的销售渠道,在每栋宿舍招聘兼职人员(“楼长”),在早上7时前和晚上9时前把鲜奶送到宿舍门口。“按照我们的定价和我们给兼职的同学开出的工钱,几乎没有利润可言。”邱龙华心里打鼓,这样的赔本生意究竟能不能为他们赚来口碑。

订奶服务很快就出现两个主要问题。一是他们配送的鲜奶距生产日期5天以内(保质期是7天),有顾客反馈不够新鲜;二是兼职人员不稳定,要上课的学生一多就找不到“楼长”了……然而,这时的邱龙华毕竟已有了创业经验,他跟团队成员商量后,转而配送距生产日期3天以内的鲜奶;通过在顾客的宿舍门口加装奶箱,解决特定时间段人手不足的问题;为了应对低利润,邱龙华正打算丰富配送链条,比如加卖面包等,增加利润空间。

想把酸奶 做得有“温度”



邱龙华创业团队主打产品——吉珠酸奶。

目前,吉珠酸奶整个团队有20多人(不含“楼长”),每个月的各项支出8万元左右,勉强保持收支平衡。作为一个在校大学生,养活这样的团队有压力吗?对此,邱龙华说,“累和压力都是正常的”。他始终认为,创业者要理性地分析市场、乐观地面对市场。

要如何把吉珠酸奶进一步做大,邱龙华也有自己的想法。他明白目前吉珠酸奶面临着种类少、商品单价低等问题。2018年12月份,邱龙华团队推出了一款名为“盆栽雪人”的酸奶新品。市场营销专业出身的邱龙华很看重节日效应,在其团队办公室的白板上,列着“双十二”、冬至等多个重要时间节点,他们尝试通过在特定时间节点推出有特色的产品,打开酸奶的销路,“我希望能把吉珠酸奶做成一个有‘温度’的产品”。

不过,邱龙华也明白加推新品也不是盲目追求数量,而是要基于市场分析,每款产品都要有它的核心卖点,这要求经营者具备市场分析等多方面的综合能力。“这是创业给予我的成长。创业以前觉得只要把书读好就可以了,一出去创业就会发现方方面面的难题要面对。大学生即便不创业,也不要总是留在宿舍”。

距离邱龙华大学毕业还有半年多的时间,但他已经决定在毕业后继续留在珠海创业。他认为珠海在环境等方面有巨大的优势,是一座很有潜力的城市,符合他当初对一座沿海城市的期待。更重要的是,在过去近一年时间里,他陆陆续续组建起了新的团队,也基本确定了产品未来的方向,他期待在新的一年里进行更多新的尝试。